



Field representative /België en Luxemburg

Benelux dochterbedrijf van een wereldwijde marktleider in tuin- en parkmachines gelegen te Puurs.

Functieomschrijving

Als verkoopadviseur draag je zorg voor de optimale presentatie van de merken STIHL en VIKING in de winkelpunten van de erkende vakhandelaars in België en Luxemburg.

Je bent verantwoordelijk voor de merchandising van de winkel op visueel en commercieel vlak en zorgt dat alles steeds in lijn is met de opgelegde STIHL en VIKING indoor en outdoor richtlijnen.

Je zorgt voor de creatie van de best mogelijk plaats voor de producten van STIHL en VIKING voor de verkoop.

Jouw missie bestaat uit: vorming en ontwikkeling van het personeel op gebied van visual merchandising. Verstrekken van verkoopadvies en optimaliseren van de verkoop door je kennis op gebied van merchandising om te zetten in de praktijk en het optimaliseren van de presentatie en de visualisatie van de merken STIHL en VIKING bij de erkende vakhandelaars in België en Luxemburg.

Je werkt nauw samen met de Account Managers in hun regio

Je rapporteert rechtstreeks aan de verkoopleider Benelux

Profiel

Je bent goed georganiseerd en kunt zowel zelfstandig als in teamverband werken

Je bent commercieel ingesteld en resultaatgericht

Je hebt een passie voor techniek

Je bent flexibel wat verplaatsingen en werkuren betreft

Je spreekt vlot Nederlands, Frans

Je kan vlot werken met MS Office toepassingen

Je bent in het bezit van een rijbewijs B

Aanbod

Job met optie vast, ruimte voor persoonlijke ontwikkeling, boeiende interne en externe contacten en veel autonomie. Dit alles binnen een familiale onderneming gekoppeld aan een professionele structuur en een flinke dosis ambitie voor de toekomst. Je krijgt een firmawagen ter beschikking, laptop en GSM.

Contact

Stuur uw CV met motivatiebrief naar jobs@stihl.be